

תכנית המאג'ין העסקי

לדייק את יכולות הניהול להאצה עסקית משמעותית

התוצרים

חיזוק ודיוק מיומנות ניהול פרקטית
מיקוד להגדלת של נפח הפעילות העסקית באופן מדיד וישים בשטח
תשתית לצמיחת יזמות אזורית בעזרת קהילת העסקים
ייזום שיתופי פעולה בין יזמים מקומיים ובאזורים שונים במרחב

השיטה

A אימונים קבוצתיים

למידה ותרגול
כסימולציה משולבת

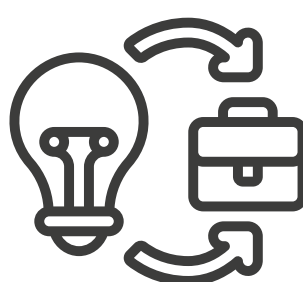
- 10 משתתפים בקבוצה
- אימון אחת לחודש עד 150 דקות .
- לומדות וחומרי עזר פרקטיים לשימוש יום יומי
- 9 מפגשים לאורך התקופה



B אימון אישי

ליווי להטמעה בעסק

- פגישת אימון להטמעה אחת לחודש (עד 60 דקות)
- שימוש בחומרי עזר להטמעה
- מדידת תוצאות בפועל -סטאטוס עמידה ביעדים
- 10 מפגשים לאורך התקופה



C תמיכה יום יומית

זמינות 24/7 למענה בוואטסאפ

- זמינות ומענה אונליין לשאלות ודילמות ע"ב פניה
- פתרון מעשי לדילמות יישום יום יומיות



D העשרה והשראה

קהילה - תוכן - הרצאות

- גישה למפגשי נטוורקינג של קהילת המאג'ין
- השתתפות בתכנים ובפודקאסט המאג'ין
- הרצאות העשרה של מנטורים בנושא החודשי



להיות יזם משמעותי

תכנית המאיץ העסקי

נטגב-דימונה

תוכן מותאם אישית לדיוק יכולות ניהול העסק בכל אזור

הכנה

"בניית שפה ותכנית צמיחה אישית"



- דיוק הערך האישי- תרגול בקבוצה
- תכנית צמיחה אישית - מטרות-יעדים- שיטה
- עקרונות מודל 6 השרירים העסקיים
- 2 אימונים אישיים להטמעה



24/7



2*60 דק'



120 דק'

שלב
01



מכירות

"הגדלת היכולת לעמידה ביעדים"

- סימולציית סלפי עסקי
- מבנה מכירה ממוקד תוצאה
- מודל בשלות עסקה וטיפול בהתנגדויות
- סימולציות ותרגול **LIVE**
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה במפגש אישי



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב
02

שלב
03



שיווק

"הגדלת היכולת לייצור ביקושים מתמשכים"

- מודל פיצוח שיווקי כולל תרגול
- משפך ההמרה השיווקי - המחשה **LIVE**
- בניית תכנית שיווק חודשית בקבוצות
- תרגול ודיוק שימושים בפלטפורמות **WPB, GMB**
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה במפגש אישי



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב
04



תפעול

"הגדלת היכולת לייצור לקוחות ממליצים"

- דיוק הערך להנעת ממליצים
- מתפעול טכני לשיווק אורגני
- הטמעת **UPSAL** לאחר מכירה
- סימולציה להגדלת הפצה פה לאוזן
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב
05

פיתוח עסקי

"חיזוק מיומנות להרחבת הפעילות לאורך זמן"



- פיתוח נכסי שיווק ומכירה
- תרגול ופיתוח שיתופי פעולה
- למידה ותרגול עקרונות לניהול מו"מ מתקדם
- תרגול לביסוס ודאיות עסקית
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



60 דק'



120 דק'

תכנית המאיץ העסקי

נטגב-דימונה

לדייק את יכולות ניהול העסק ולהאיץ קדימה

תכנית עסקית פינוסית

"חיזוק מיומנות לצמיחה עסקית מתמשכת"

- סטאטוס אמצע- חזרה ותובנות על החומר נלמד
- אבני הדרך לתכנון ממוקד ותזרים מזומנים
- סוגי שאלות המכוונות לתוצאה עסקית רצויה
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



2*60 דק'



120 דק'

שלב

06



מאסטרמיינד לשיווק

"חיזוק מיומנות לפיצוח דילמות"

- תרגול ודאיות לתוצאה שיווקית
- תרגיל מאסטרמיינד - פיצוח דילמה בעזרת קבוצה
- עריכת **LIVE** קבוצתי עם קהילת המאיץ
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב

07

משיווק למכירות מואצות

"תרגול מיומנות 360 להמרת ביקושים"



- תרגול משיכה ונחיתה - בקרת תשתיות שיווק
- חוק 7 שניות - איך לקבע עמדה חיובית מהר
- תרגולת מליד למכירה ע"ב בשלות עסקה
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב

08



אימון מסכם פרזנטציה מול קהל

"תרגול מסכם - ייצור ודאיות לתוצאה"

- מבנה פרזנטציה לכל פלטפורמה
- עוגני המסר ותזמונים
- שפת גוף והכנה
- הצגת תכלית על במה מול מצלמה
- סטאטוס עמידה ביעדים והטמעה אישית



24/7



60 דק'



120 דק'

שלב

09

סיכום וחברות בקהילה

אירוע סיום מפנק
סיכום ותובנות
חיבורים לקהילת המאיץ



שלב

10